



夏季

オープン・カンパニー(2026年卒向け)

IT業界でやりたい仕事を見つけよう！



株式
会社

内田洋行ITソリューションズ

1

業界研究

2

SIerとは？

3

会社紹介

4

当社の仕事

5

職種紹介

6

教育・研修

業界研究のポイント



自身が重視する軸を決める

Point) 職種、勤務地、仕事内容…自身がどこに惹かれるのか注目！



どのような社会人になりたいかをイメージする

Point) 働く社員に注目して、キャリアプランを想像する



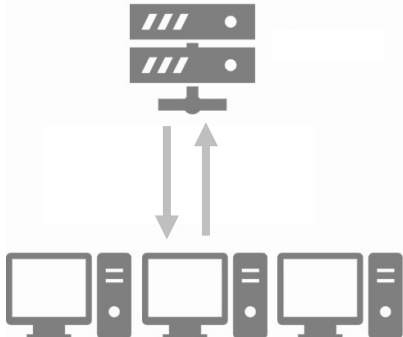
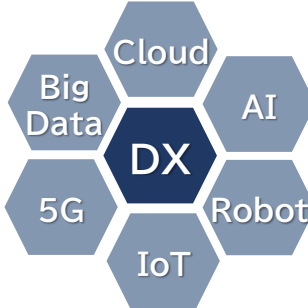
対象企業のプロフィール(概要)を把握しておく

Point) 対象企業の経営ビジョン、商いの形態、看板商品などに注目！

What is
ITS?

お客様(特に**食品業**と**建設業**)の
業務改善に向け、
ソリューションの提案と**製品開発**を
強みとしています！

特徴	地域に根差した活動で中堅・中小企業の経営課題解決をITでサポート。BtoB。
拠点	北は北海道から西は関西エリアまで 全国21拠点到展開
事業分野	 法人企業分野  自治体・教育分野  福祉分野
製品開発	基幹システム・クラウドソリューション 製品の企画・開発

		SISの時代	ERPの時代	ネット活用の時代	クラウドの時代	DXの時代
		1980年～	1990年～	2000年～	2010年～	2020年～
キーワードと流れ		メインフレーム	クライアント・サーバー	Web	クラウド	AI/DX
		ヒトが行っていた事務作業をITで代替	ダウンサイジングで脱メインフレーム	インターネットを活用し顧客との接点を拡大	クラウド基盤の整備でビジネス変革を実現	クラウドやAIを活用したDXの登場
						
トレンド		ワープロ、表計算	eメール	ネットショッピング	情報共有・発信 (SNS)	クラウド



Cloud (クラウド)



- ・ サブスク(所有→利用)
- ・ ペーパーレス
- ・ テレワーク(在宅勤務)



AI (人工知能)



- ・ 物流の最適化
- ・ 過去データの分析
- ・ 製品検査

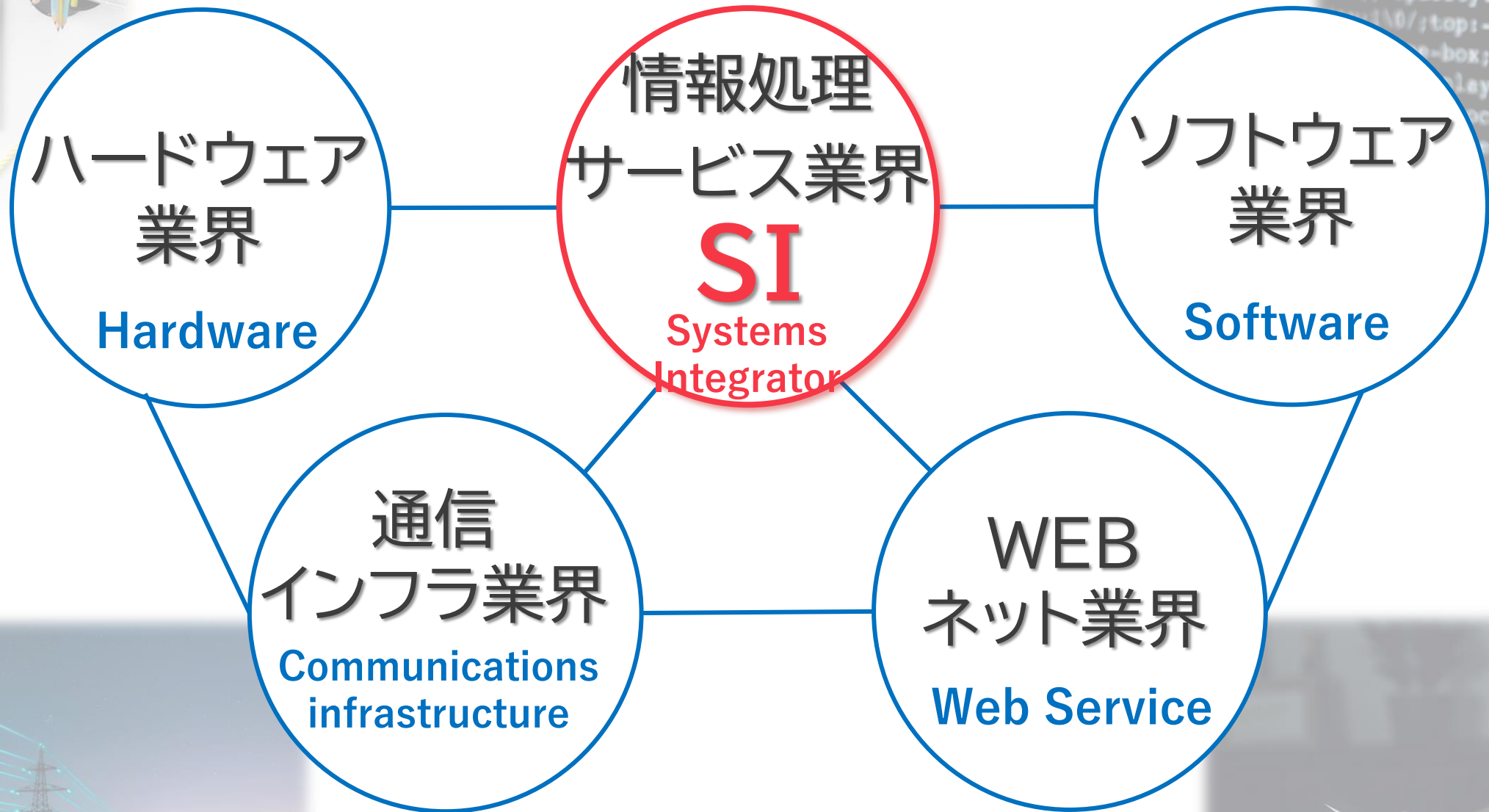


Chatbot

生成AIの一つ
自然言語生成に特化している



- ・ 問い合わせ対応
- ・ 会議/資料の要約



1

業界研究

2

SIerとは？

3

会社紹介

4

当社の仕事

5

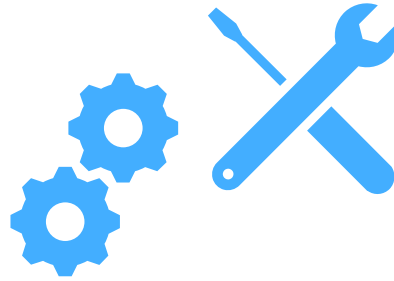
職種紹介

6

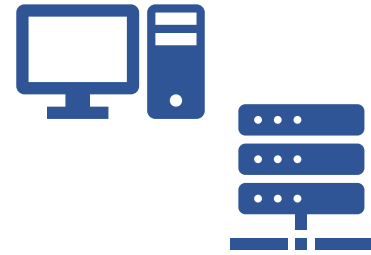
教育・研修



提案



開発



導入

➡ お客様のニーズに基づき、事業規模や仕事内容に
合わせた最適なシステムを提案・導入。
一連のシステムインテグレーション(SI)サービスを提供する。



経営するうえで欠かせない「経営資源」をシステムで連携！

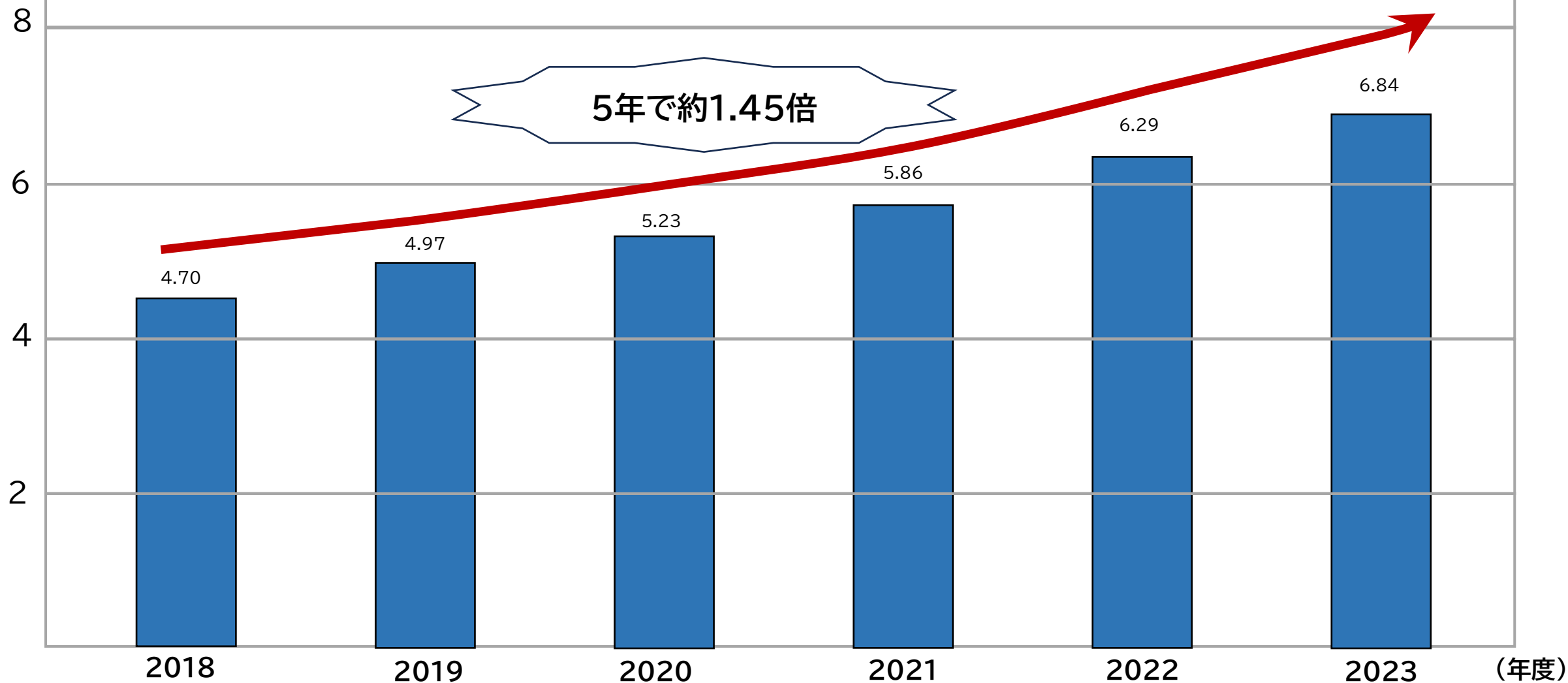
SI事業の売上高推移

10

兆円

引用:<https://www.meti.go.jp/statistics/tyo/tokusabido/result/result1.html>

長期データ | 特定サービス産業動態統計調査 (METI/経済産業省) 情報サービス業



メーカー系

メーカー(コンピューターのハードウェアを作っていた企業)の情報システム部門が独立

- ➡ 親会社のハードウェアやソリューションなど幅広いITシステムの提案・開発ができる

ユーザー系

銀行・生保・損保などのユーザー系企業の情報システム部門が独立
特定のサービス・業務への理解が深い

- ➡ 専門知識を活かしたソリューション提案ができる

独立系

SI事業を主目的に設立された企業

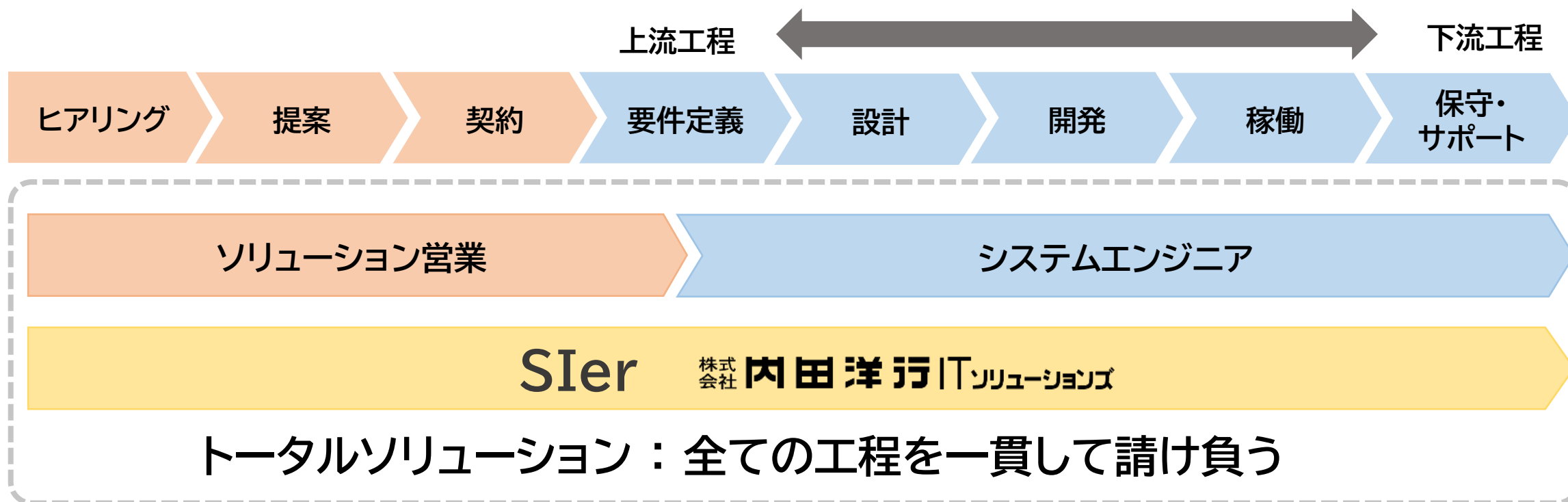
- ➡ メーカーにとらわれることなく、最適なハードウェアやソフトウェアを提供できる

株式会社 **内田洋行** ITソリューションズ は
ここに分類されます！

SI型

顧客から依頼されたシステム・アプリケーション・ネットワークの開発から運用まで自社で一貫して請負う

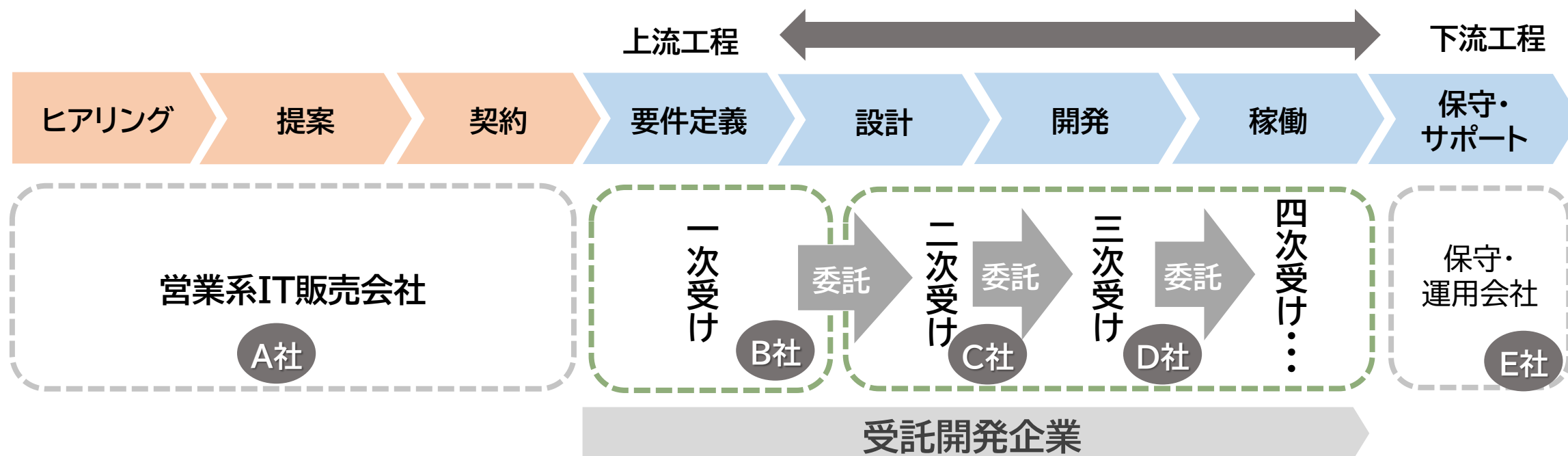
➡ 客先へ常駐する必要がない



SES型

受託開発企業とも呼ばれる
大規模な案件のシステム開発において一部分(設計のみ 等)を請負う
システム提供というよりも労働力(エンジニア)を提供するイメージ

➡ 客先常駐が多い



Sier(内田洋行ITソリューションズ)

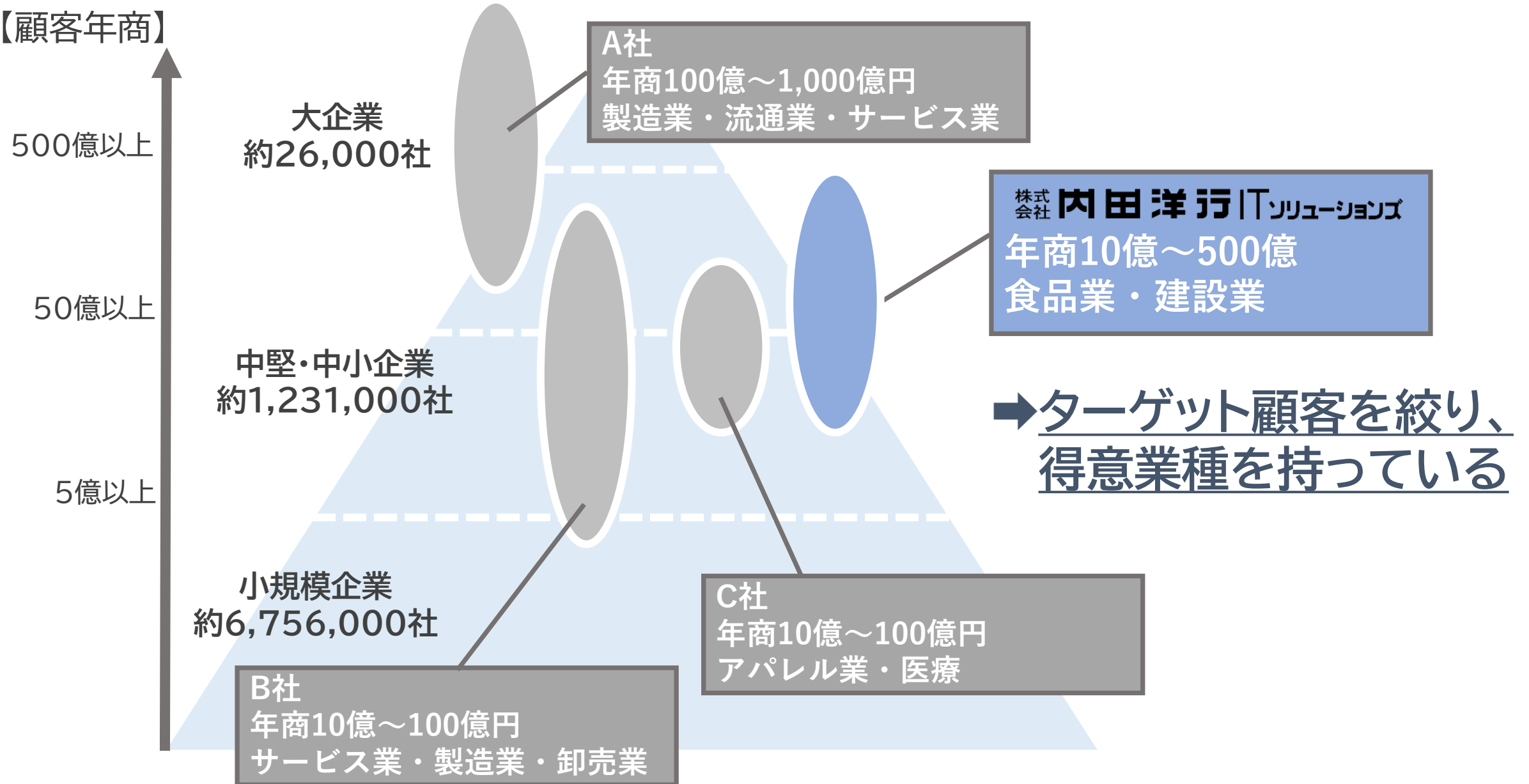
SES(受託開発企業)

中堅・中小企業	お客様	請負元・大手Sier
<u>パッケージ商品を カスタマイズ</u>	エンドユーザー	大企業・公共団体 など大規模な会社
基本的に社内で作業	開発	<u>・ オーダーメイド</u> <u>・ 統合型ERPシステム</u> ➡大規模システムになるため
基本的に社内で作業	勤務場所	基本的に客先常駐で作業

【SIer】ターゲット顧客層の分布図

15

【顧客年商】



1

業界研究

2

SIerとは？

3

会社紹介

4

当社の仕事

5

職種紹介

6

教育・研修

会社名	株式会社 内田洋行ITソリューションズ (UCHIDA YOKO IT SOLUTIONS CO., LTD.)
業種	情報機器販売・ソフトウェア開発・ITインフラ構築
本社	東京
拠点	全国 21拠点
資本金	4億6,000万円
会社設立	1969年3月8日
従業員数	629名 (2023年7月時点)
売上高	119億8900万円 (2023年7月時点)





UCHIDA

株式会社 **内田洋行**

創業 1910年2月
資本金 50億円
年商 **2,465億円（連結）** 2023年7月決算
社員数 **3,241名（連結）** 2023年7月時点

環境構築関連事業 35%

民間市場

オフィス家具の企画・開発
オフィス環境の設計・構築・移転ビジネス
【働き方改革】コンサルティングサービス

文教・公共市場

教育機器、学校向け通販ビジネス
学校施設設備・教育環境構築
官公自治体・公共施設・コンサルティング

ICT関連事業 65%

大手民間市場

コミュニケーションインフラの構築
ソフトウェアライセンスの提供

文教市場

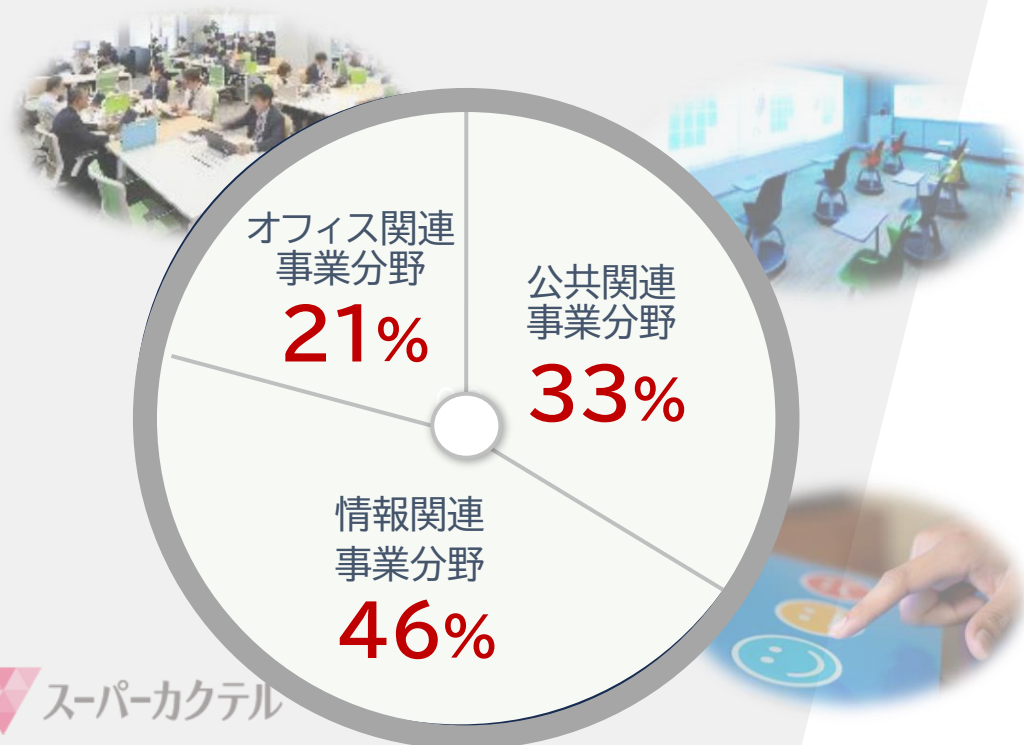
小中高 教育ICT・大学ICT

中堅中小市場

業種別ERPパッケージ
システムインテグレーションサービス

官公自治体市場

基幹系業務・住民情報サービス
福祉業務サービス・図書館ICT



スーパーカクテル

事業分野比率(2023年7月期)

これからの事業の方向性 → ITで未来を創造する

SI事業

衣

食

住

生活の三大要素

「食と住」向けに経営資源を集中

- ➡ 企業の「**発展・成長**」
消費者／利用者の「**安全・安心**」に
取り組み、社会・経済の発展に寄与する

ITサービス事業

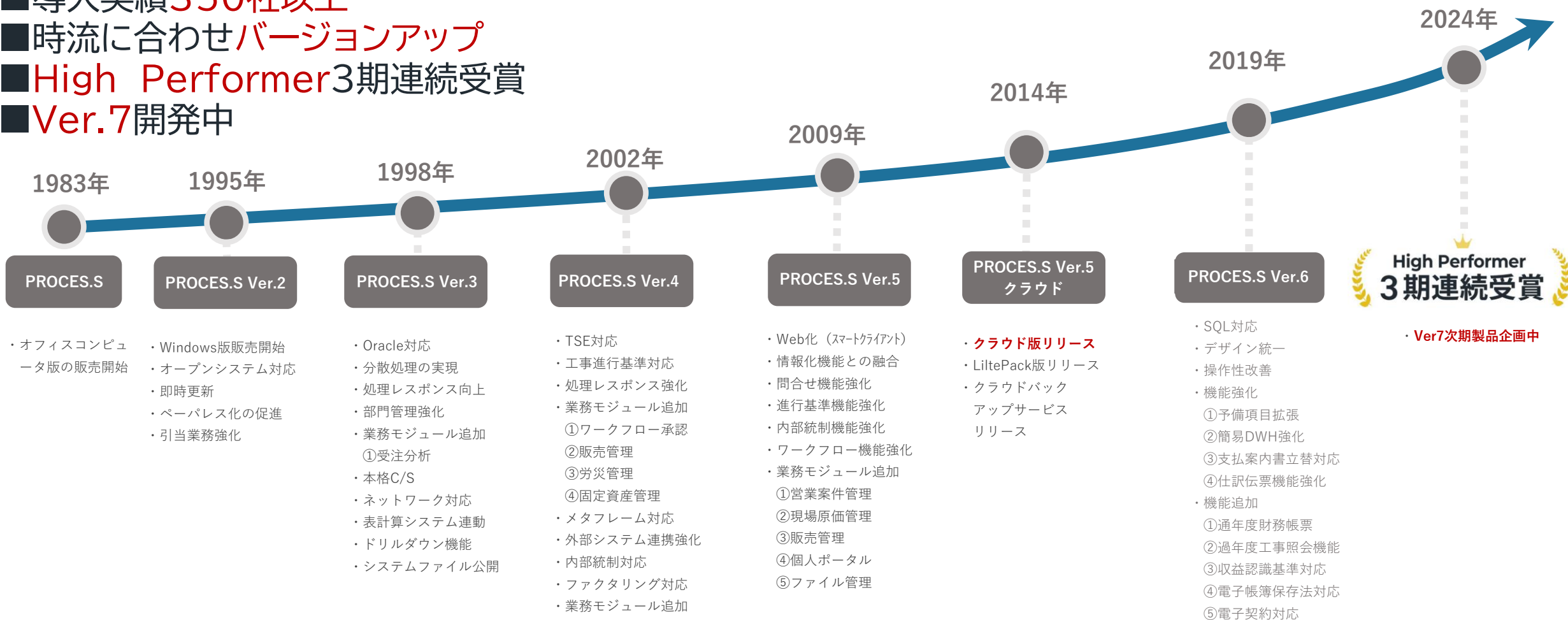
自社製品の企画・開発



- ➡ 新たなITビジネスの
成長分野へのチャレンジ
- ➡ クラウド推進
(アプリケーション & インフラ)
魅力ある製品の開発・投入

PROCES.S

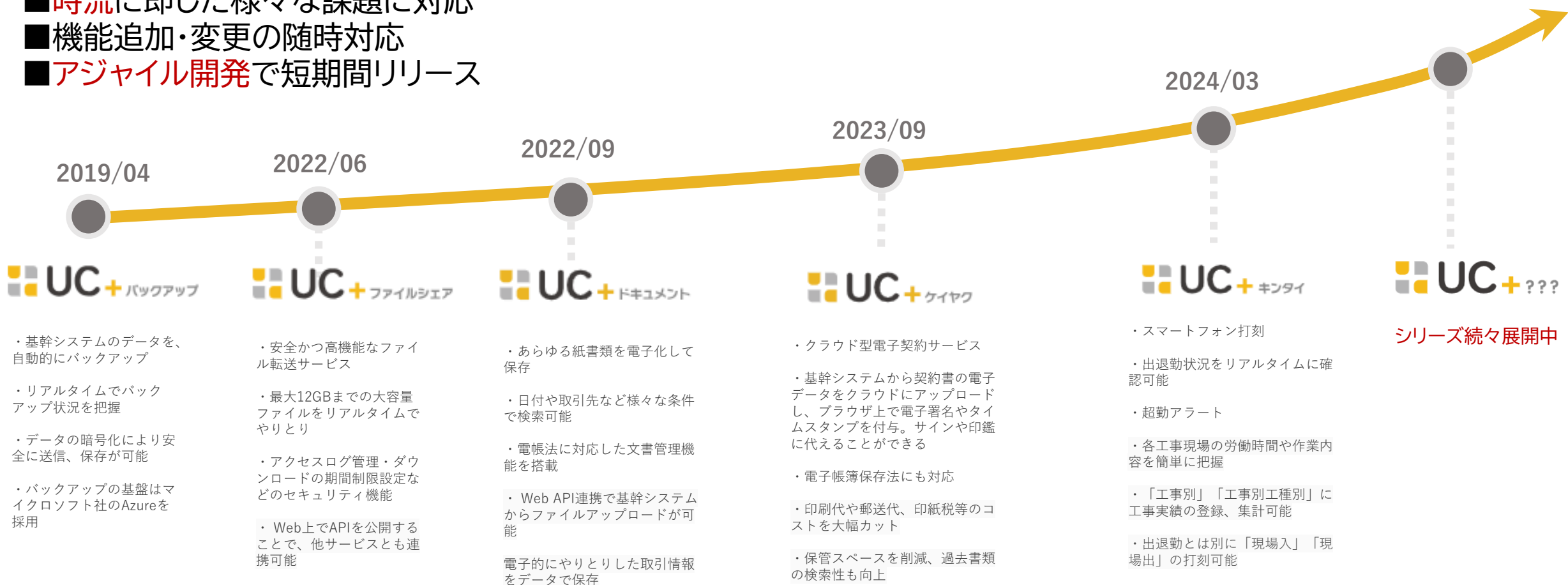
- 建設業に特化して**40年**
- 導入実績**350社以上**
- 時流に合わせ**バージョンアップ**
- High Performer**3期連続受賞
- Ver.7**開発中



High Performer
3期連続受賞



- 機能拡張型**オプション**システム
- 時流**に即した様々な課題に対応
- 機能追加・変更の随時対応
- アジャイル開発**で短期間リリース



1

業界研究

2

SIerとは？

3

会社紹介

4

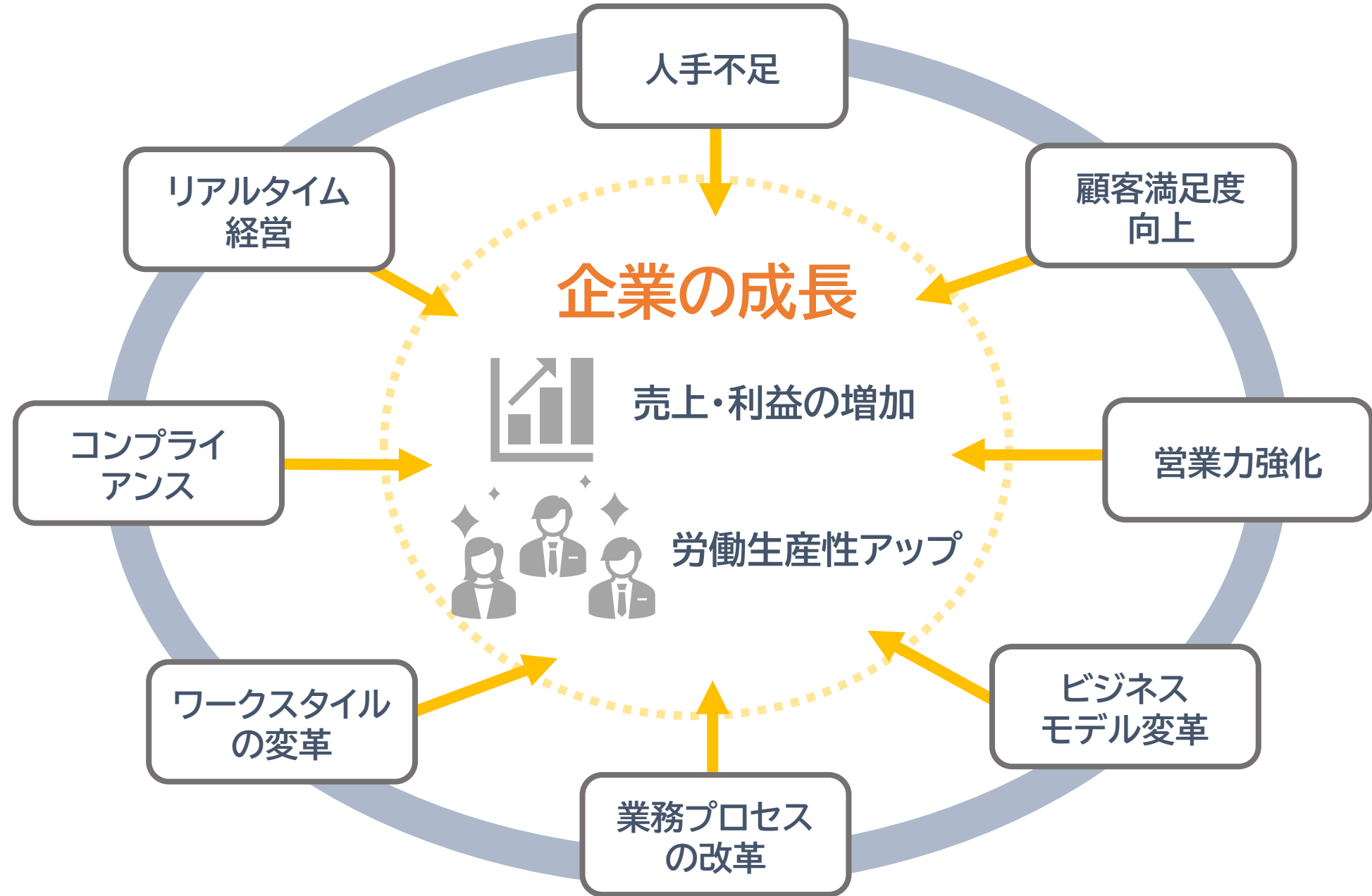
当社の仕事

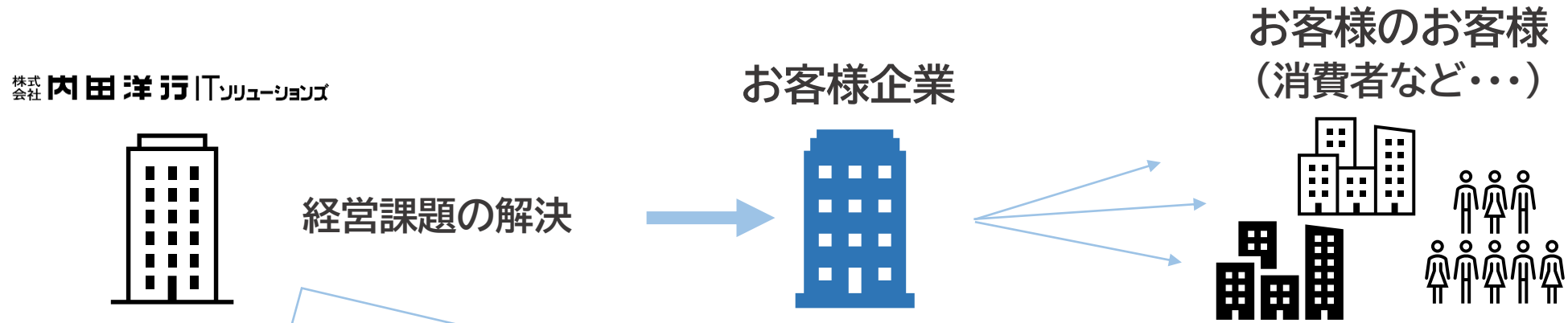
5

職種紹介

6

教育・研修






基幹システム




営業支援


勤怠・人事給与


情報共有



基幹システムを中心とした様々なIT商材を組み合わせで提案



販売・購買・在庫、会計など
業務やサービスの中核となる重要なシステム

対象事業分野

対象業種

取扱商品

開発元



法人企業分野

- ・食品業 ・建設業
- ・製造業
- ・マンション管理業 など



自治体・教育分野

- ・自治体/官公庁(北海道/青森)
- ・学校/教育分野(青森/宮城/京都)



福祉分野

- ・特別養護老人ホーム
- ・障がい者福祉施設
- ・地域包括支援センター



スーパーカクテルCore FOODs

PROCESS

マンション21
Smaw
Smart mansion web system

UC+

内田洋行

自社開発

自社開発

自社開発

- ・自治体財務会計/人事給与/住民健康管理
- ・全庁システム(住民票/税徴収)等



Kizuna Core

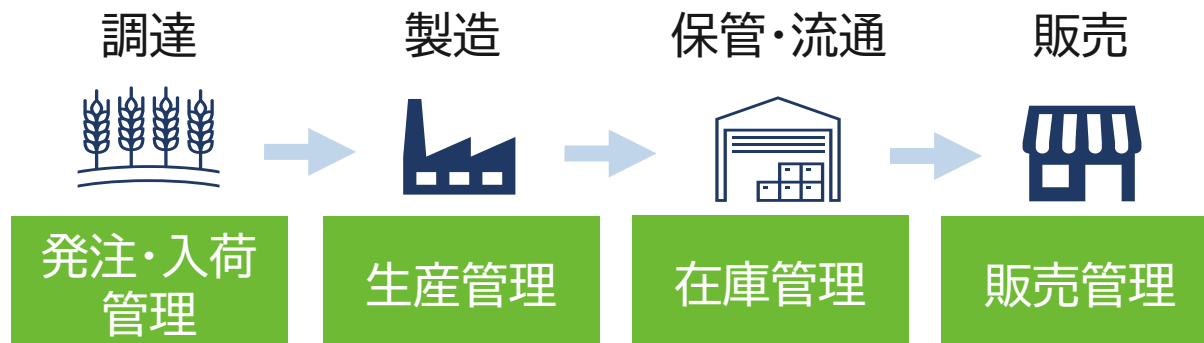
施設支援システム

内田洋行

食品業



生産ロット管理や賞味期限管理などの食の安心・安全を確保。
加えて業務効率化によるコスト削減を意識したシステム作りでお客様をサポート！



食の安心・安全に貢献！

建設業

PROCESS

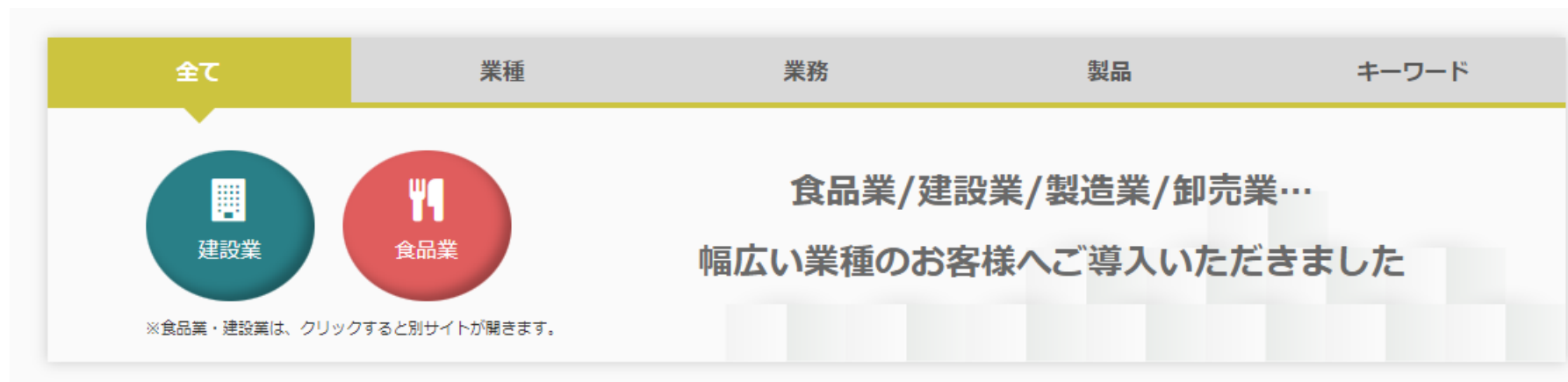
原価管理や資材調達管理などの複雑な業務を幅広くカバー。それらの情報はそのまま全社レベルで活用可能。



…等

**時代の流れに合わせながら、
複雑な建設業務を一元管理！**

ホームページに導入事例が掲載されています！



サイトより閲覧可能

<https://www.uchida-it.co.jp/case/>
コンテンツ資料にQRコードが記載されています。

1

業界研究

2

SIerとは？

3

会社紹介

4

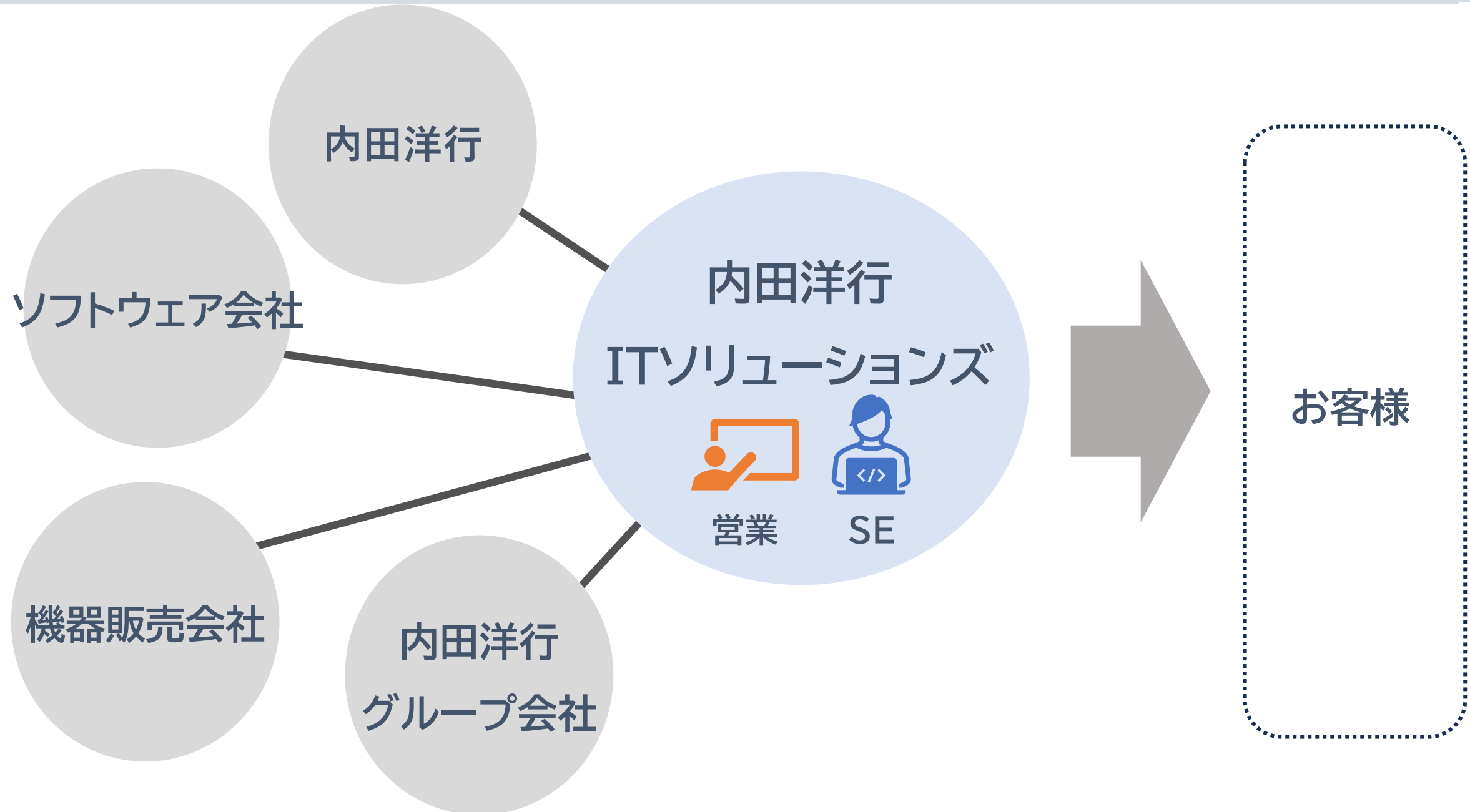
当社の仕事

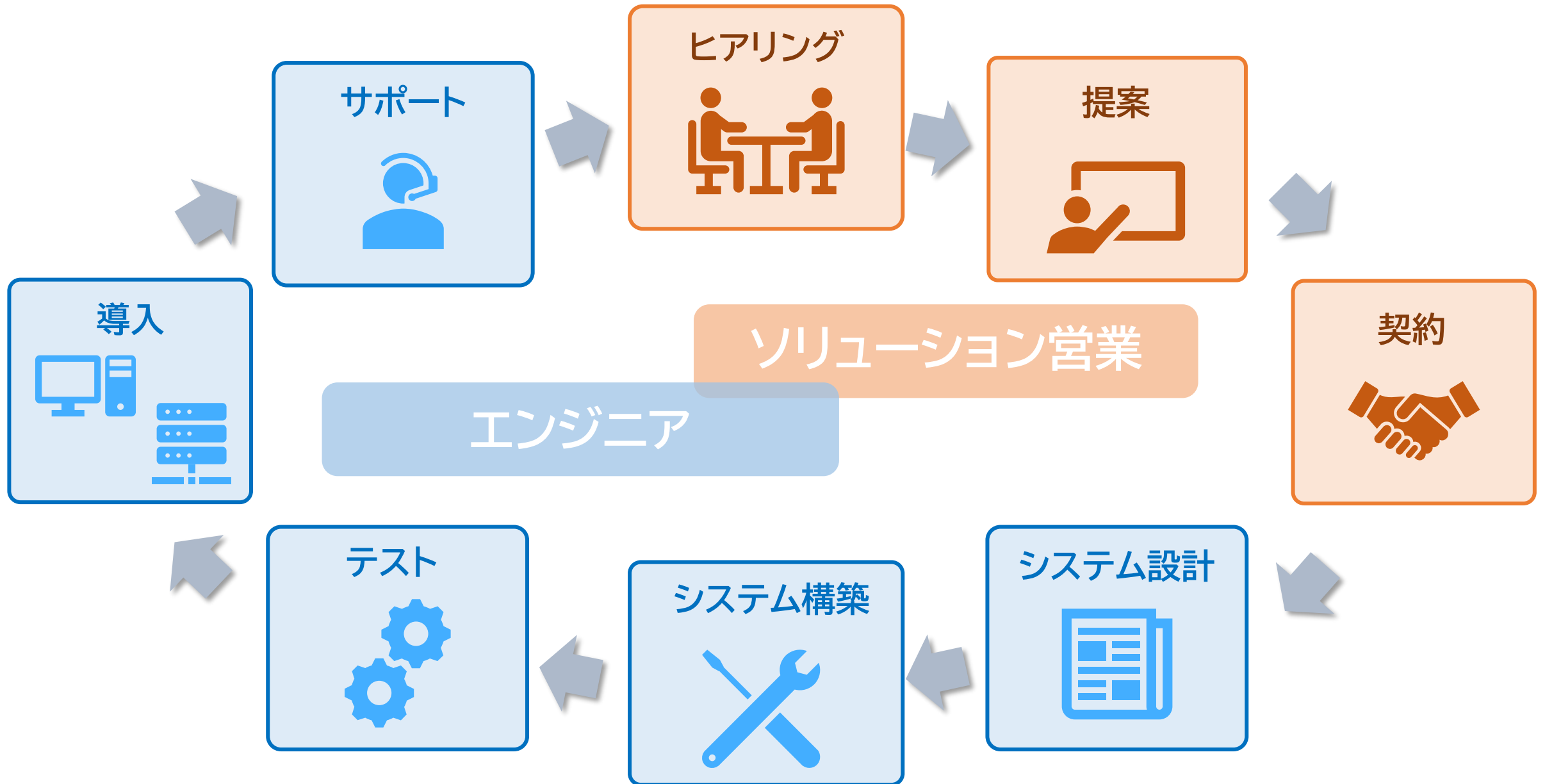
5

職種紹介

6

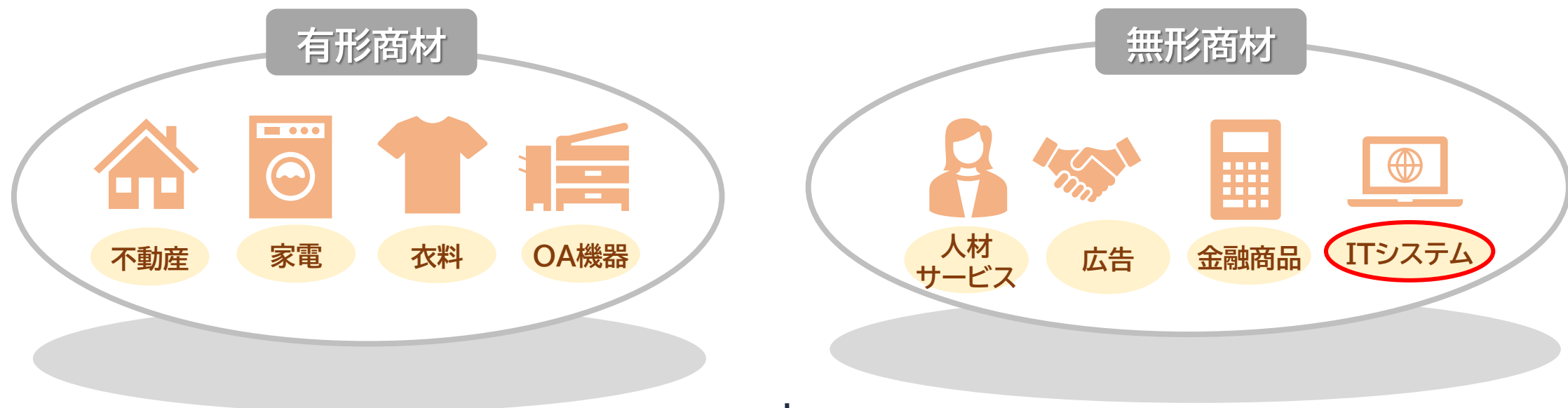
教育・研修





ソリューション営業

販売商材での違い



売る物自体が実在するため、
お客様に説明がしやすい

お客様の反応をその場で、
ダイレクトに感じることができる

特徴

商材のイメージを持ってもらいにくい

やりがい

お客様のニーズによって、
提案内容が異なるため、いつも新鮮

➡ コンサルティングに近い

顧客発掘
興味付け

- ・セミナー
- ・展示会
- ・テレアポ
- ・SNS発信

マーケ
ティング

インサイド
セールス

商 談

- ・課題ヒアリング
- ・情報収集
- ・デモ
- ・提案
- ・見積

フィールドセールス

受注(契約)
～稼働

- ・契約
- ・進捗確認
- ・稼働
- ・検収

継 続
フォロー

- ・問合せ対応
- ・顧客情報の蓄積
- ・継続フォロー

アフター
サポート



エンジニア

SI事業

システムエンジニア

お客様の要求するシステムの設計・開発
完成したシステムの導入・稼働

- パッケージ・オーダーシステムの導入
- システム開発(設計/テスト/導入)
- システムの稼働支援
- 導入後のユーザーサポート

プログラマ

SEが行った設計に基づいた
プログラム設計とプログラミング

- 詳細設計
- プログラミング(コーディング)
- 新しい開発技術の習得

ITサービス事業

製品開発エンジニア (東京・北海道のみ)

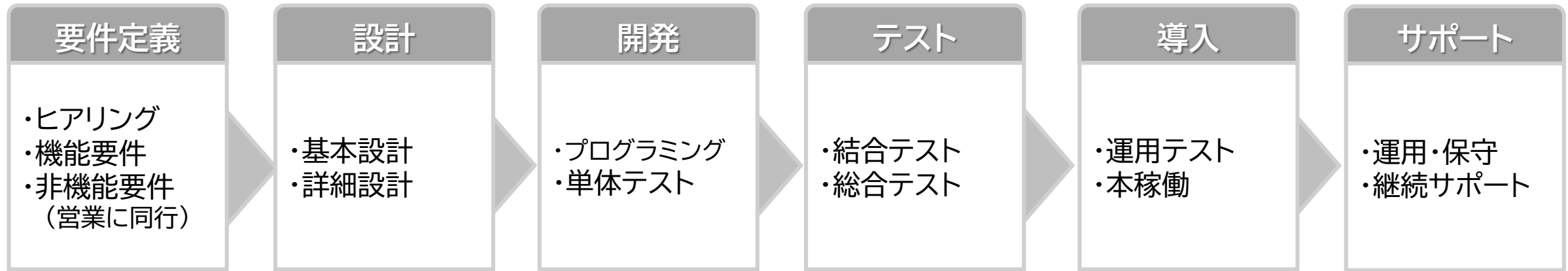
当社と内田洋行オリジナル製品
やサービスの開発・維持管理

技術開発エンジニア (東京・北海道のみ)

Web/クラウドを中心とした
技術研究・開発
プロジェクトの技術支援・技術者育成

ネットワークエンジニア (東京のみ)

ネットワーク・クラウド・インフラの
構築



システムエンジニア

- ▶ お客様へのヒアリングからシステムの設計を行い、完成したシステムを導入し稼働させる

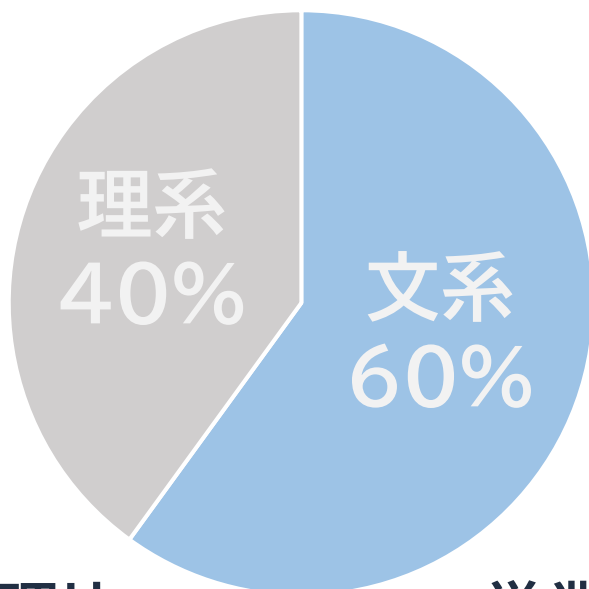
プログラマ

- ▶ システムエンジニアが作成した設計書に基づいて、詳細設計とプログラミングを行う

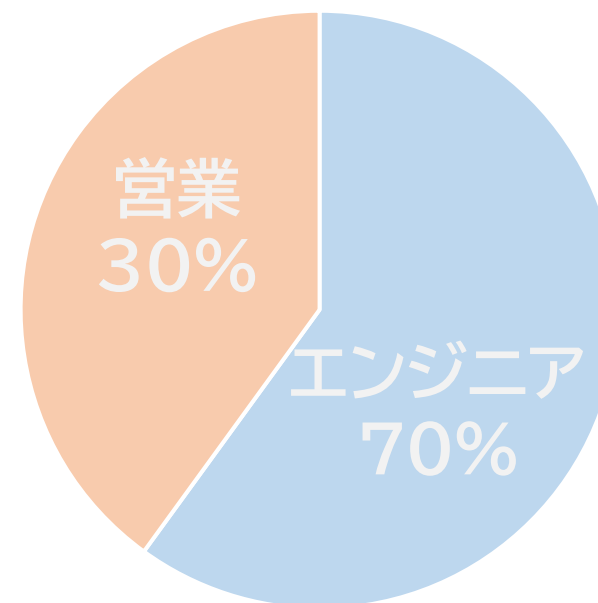
システムエンジニア

システムエンジニアはお客様とコミュニケーションをとりながら、上流から下流まで全工程においてサポートしている

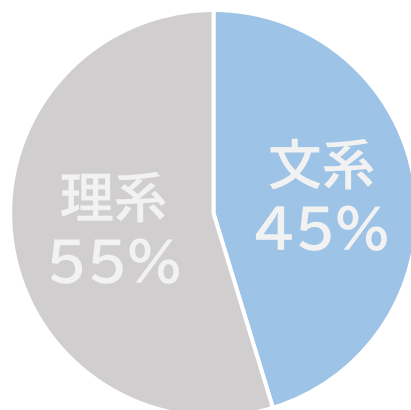
全社員 文理比



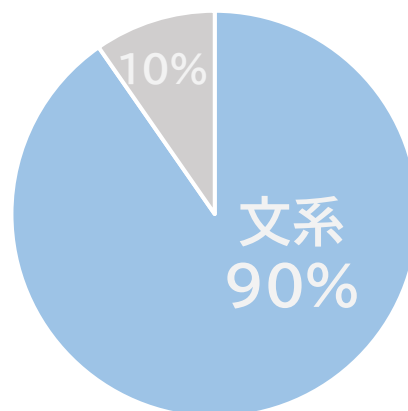
職種比率



SE 文理比*



営業 文理比*



(* 2021～2024年入社者統計)

◆ ヒアリング力

相手が困っていることや悩んでいることを解決に導くサービス提案のためにまず、お客様の立場に立ち、何が 필요한のかを一緒に考えるという視点が必要です。

◆ 調整力

当社の仕事はチームで取り組むことがほとんどです。お客様や社内のメンバーと日頃から連携を取っておくことが仕事をする上で必要です。



◆ プレゼン能力

お客様の理解度に応じて一方的な説明だけではなく、シミュレーションやデモンストレーションを効果的に組み入れて、わかりやすく説得力あるプレゼンテーションすることが大切です。

◆ 問題・課題解決力

お客様から要望を示されるのはよくあることです。開発部門との連携を図って問題や課題をクリアしていく能力が必要です。

マイページ内「社員紹介」にて、 若手社員の働き方を掲載しています！

社員紹介

若手社員【1～3年目】に回答していただきました。（2023年12月時点の回答です。）



I K
首都圏事業本部 ソリューション事業部 営業1部
心理学部 心理学科卒
2021年入社

私の学生時代

学科がテスト・レポートが特に多かったため、学業とバイト、サークルを両立する日々でした。

これが私の仕事

食品業専門部隊として、食品業界のお客様にシステムの提案をしています。
その他、PC等機器も見積・導入をします。

だからこの仕事が好き！一番うれしかったことにまつわるエピソード

お客様から困り事を相談され、解決策を提案・導入頂けた際に
「またお願いします」と言ってくれたことです。

私がこの会社を選んだ理由（入社動機）

元々家具が好きだったので、オフィス家具の有名な会社として内田洋行を知っていました。内田洋行グループは、オフィスに関する商材を扱っているため
総合的な提案をすることに魅力を感じました。

私の一日	
09:00	出社
09:30	部ミーティング
10:00	課ミーティング
10:30	チームミーティング
12:00	昼食
13:00	事務作業・訪問準備
15:00	訪問のため、会社を出発
16:00	お客様と打ち合わせ
17:30	直帰

私の一週間	
日曜日	就寝前：平日の予定確認
月曜日	午前：お客様先へ直行をして、打合せ 午後：在宅勤務
火曜日	午前：出社後、近くのグループ会社へ訪問 午後：帰社し、資料作成
水曜日	午前：お客様先へ直行、打合せ 午後：帰社し、事務処理
木曜日	午前：出社し、午後の訪問準備 午後：お客様先へ訪問、終了後直帰
金曜日	終日在宅勤務
土曜日	友達と遊ぶor美容院等

「職種」「入社年数」「勤務地」など、詳細検索することができます。
社員の一日や一週間のスケジュールも記載されていますので
入社後のイメージをもつために、ぜひのぞいてみてください！

1

業界研究

2

SIerとは？

3

会社紹介

4

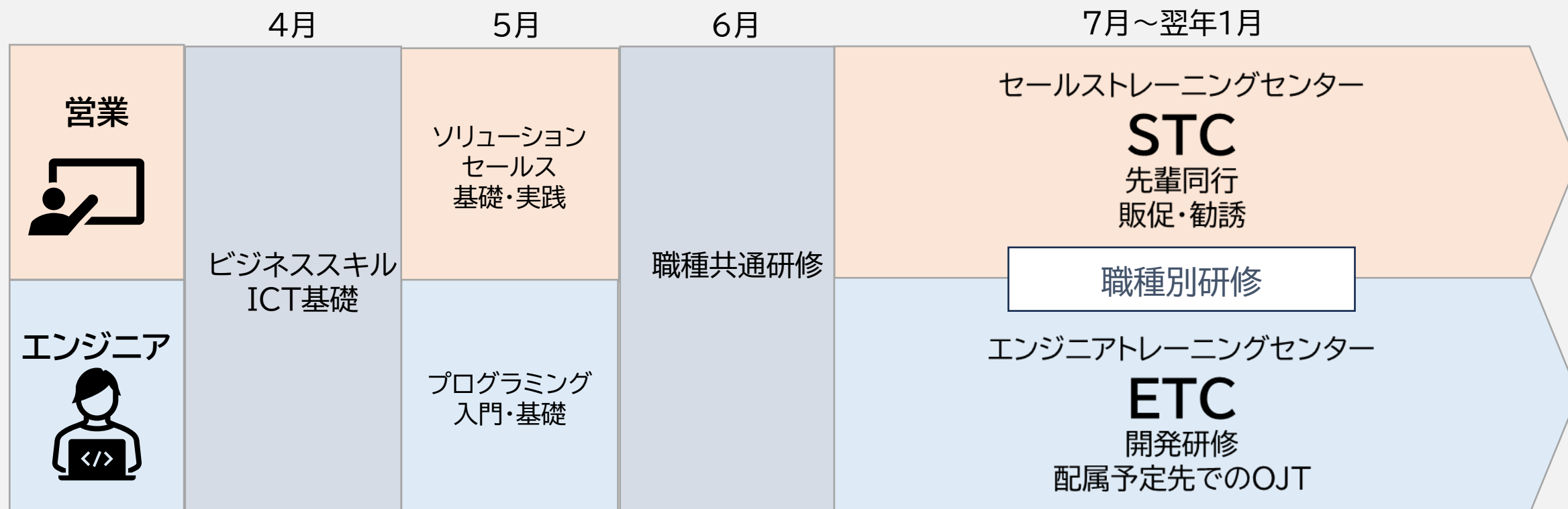
当社の仕事

5

職種紹介

6

教育・研修



約2ヶ月

in. ウチダ人材開発センタ

- ・ビジネスマナー
- ・ICT基礎
- ・グループワークなどで他社同期と交流

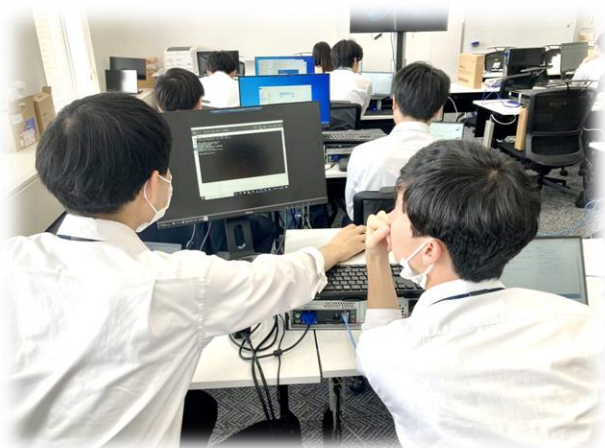
約8ヶ月

in. 東京本社

- 《職種共通研修》
 - ・自社製品や対象業種について学ぶ
 - ・簿記、ITパスポートの勉強
- 《職種別研修》
 - ・営業・エンジニアそれぞれ専属の研修センターで学ぶ

合同研修

- ・STC/ETC合同でのインフラ研修



配属先訪問

- ・配属予定先へ訪れオフィス案内
- ・OJT など



展示会への参加

- ・展示会などのイベントへの参加
- ・お客様への呼び込み など



開発力

地域密着

教育

建設・工事業 ERP システム

PROCES S ➡ 建設業向け

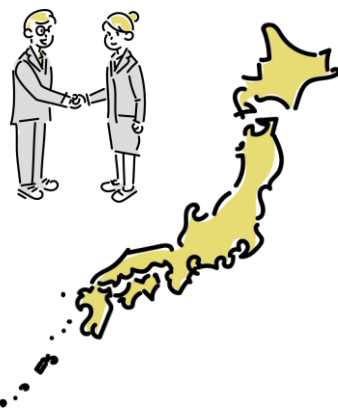
マンション21
Sma w

➡ マンション管理業向け

UC+

➡ 業種を問わない
クラウドサービス

業種に特化した
システムを自社開発



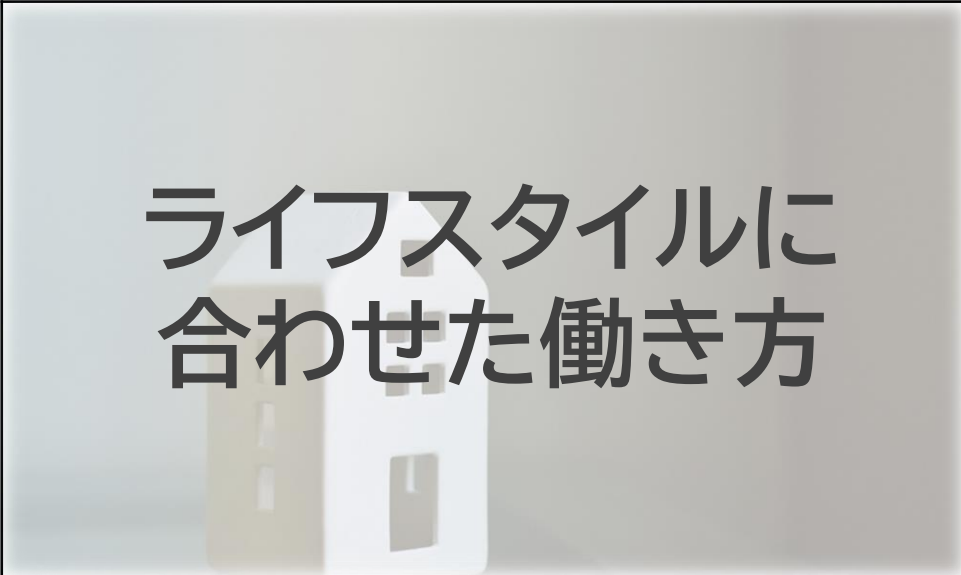
21拠点のオフィスから
地域密着型でサポート



約10か月にわたる
充実した新入社員研修

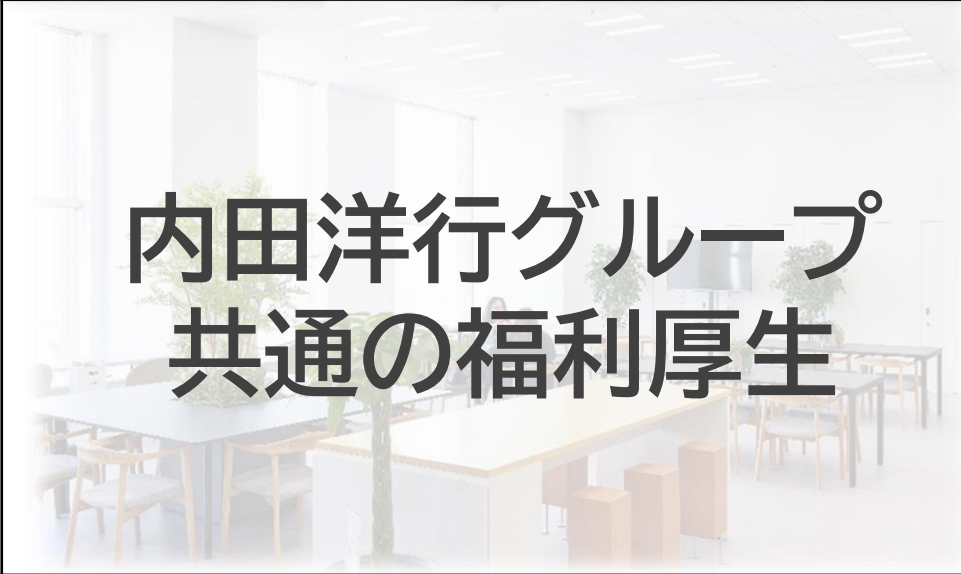
退職金制度	認定		福利厚生	産休育休
厚生年金 + 企業年金基金	健康経営優良法人 (経済産業省)  2024 健康経営優良法人 Health and productivity	スポーツエールカンパニー (スポーツ庁)  SPORTS YELL COMPANY 2024	GLTD制度 各種財形 内田洋行持株会 内田洋行グループ保険 総合型福利厚生サービス	女性の 取得率 100% 時短制度

賞与 月数	平均 年収	平均 年齢	平均 勤続 年数	平均 月残 業 時間	年間 休日	休暇 制度	有休	有休 取得率	寮 家賃補助 (研修期間中)
5.15 ヶ月 直近2回計	618 万円 2023年度実績	41.4 歳	16.0 年	17 時間	120 日 2023年度	リフレッシュ 休暇 勤続 10年毎	初年度 10日 7年度以降 20日	62.6 % 2023年1月	自宅が 首都圏以外 の方



ライフスタイルに 合わせた働き方

- ・女性の育休取得率100%
男性取得率57.1%(2023年度実績)
- ・お子様が小学校を卒業するまでは
時短勤務が可能
- ・時差出勤制度あり



内田洋行グループ 共通の福利厚生

- ・内田洋行健康保険組合 加入
- ・GLTD制度の導入
- ・内田洋行持株会
- ・健康プロジェクトの実施

イベント参加者限定「先輩社員座談会(Web)」

8月29日(木)10:00～11:30

9月25日(火)15:30～17:00

冬季イベント

～現在計画中～
詳細決定次第、ご案内いたします！



1

自己分析を行う

自身の価値観や性格、どのような働き方をしていきたいのか整理しましょう。

2

資格勉強

自身の興味のある分野を極めたり、選考希望企業の推奨資格を調べてみるのもオススメです。

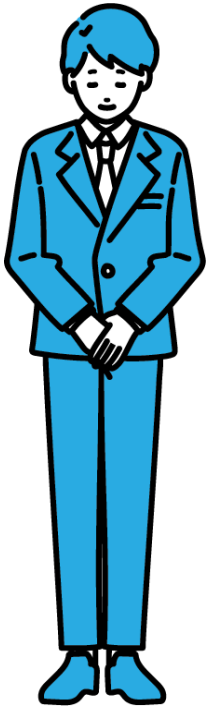
3

プログラミングの体験 (☆特にIT業界を目指し、エンジニア職に興味がある場合)

本で学ぶことも有益ですが、実際に体験してみると理解が深まります。
検索すると初歩・入門のサイトもあるのぜひ今の段階で試してみることを
オススメします！

おすすめサイト:「progate」URL「<https://prog-8.com/>」

THANKS



またお会いできることを楽しみにしております！

